

顧問先のM&Aでお困りではありませんか？

中小企業M&Aプラットフォーム

# 弥生 の あんしん M&A

詳細はこちら

<https://anshin-ma.yayoi-kk.co.jp/>



## 「弥生のあんしんM&A」5つのできる！

- ① **顧問先支援** 売りたい顧問先のM&Aを「あんしんエージェント」として支援できる！
- ② **価値算定書作成ツール** 価値算定書作成ツールを利用して顧問先の株式価値を算定できる！
- ③ **プラットフォーム** インターネットで多様な企業の売りたい・買いたいをマッチングできる！
- ④ **ノンネームシート・企業概要書** ノンネームシートや企業概要書も簡単に作成できる！
- ⑤ **買手FAモード** 買いたい顧問先のM&Aを「買手FA」として支援できる！

## 「M&A支援(仲介・FA)業務に関する」 無料相談会(オンライン)お申し込み受付中

「弥生のあんしんM&A」をご活用いただく前に、弥生PAP会員自身が、M&A支援(仲介・FA)業務について以下に当てはまる方がいらっしゃいましたら、お気軽にご相談ください。弊社スタッフがお電話やオンラインでサポートいたします。

ご相談内容

- M&A支援(仲介・FA)業務について、何から、どのように始めればよいか? → 全体的な業務プロセスについてお答えします
- 後継者のいない顧問先があり、M&Aによる売却を提案したいが、どのように話せばよいか? → 売却案件化までの進め方についてお答えします
- ノンネームシート、企業概要書の作成方法について、さらに詳細を知りたい → 「弥生のあんしんM&A」を活用した作成方法についてお答えします



◀お申し込みはこちら

[https://form.yayoi-kk.co.jp/form/order/pap/ma\\_soudan.html](https://form.yayoi-kk.co.jp/form/order/pap/ma_soudan.html)

※必要事項を入力して送信してください。  
※3営業日以内に弊社スタッフよりご連絡いたします。



# M&Aに慣れていない方や



# 対応がむずかしい方におすすめのプラン

顧問先からM&Aに関する相談や依頼を受けることが増えてお困りではないでしょうか？

M&Aの対応予定はあるけどよくわからない、自分の事務所では対応がむずかしい、なんとか顧問先のために対応したいなどお困りの事務所の皆様にご対応いただけるプランをご用意いたしました。ぜひご活用ください。



これからM&Aに対応したい  
もしくは予定しているが  
不安のある  
会計事務所向け

## 伴走支援プラン

M&Aの経験・実績のある支援機関※が貴事務所の伴走役となりM&A実務をサポートいたします。

※支援機関…弥生PAP会員(および関連会社)でM&A支援業務について精通した機関

初回面談時に支援内容についてご相談ください

### 支援プラン(案)

A

#### 月次アドバイザリー

M&A業務全般に関する相談  
(オンライン対応)

B

#### 訪問同行

Aに加え、支援機関職員が  
客先に同行

C

#### 実務支援

支援機関職員が貴事務所にて  
実務を支援

A:月額費用、B/C:タイムチャージ+交通費  
支援機関とご契約ください(支援範囲、人数、金額、期間)



M&A支援業務について  
自分の事務所では対応できない  
会計事務所向け

- 日常業務(税務等)に追われ時間がない
- M&A支援サービスを任せられる人材がない

## おまかせプラン

M&Aの経験・実績のある支援機関※をご紹介しM&A実務を代行します。

M&Aで売却を検討している  
顧問先がいる

弥生にて支援機関をご紹介します  
(顧問税理士の変更ではありません)

支援機関とご契約ください

M&Aが成約した場合、売手成功報酬の  
20~30%を紹介料として支援機関から  
紹介元の弥生PAP会員に支払われます

上記プランや「M&A支援(仲介・FA)業務に関する」無料相談(オンライン)を受付中です。  
表面に記載のお問い合わせフォームよりお気軽にご相談ください。